

Revel'Home / krafteo

Revel'Home co-fonde Krafteo avec ELCIA, Eldo et Waoup, une initiative inédite pour créer l'ERP à la carte des professionnels de l'habitat.



De gauche à droite : Jean-Bernard MELET (Président d'Eldo), François FAURRITE (Venture Developer WAOUP), Emmanuel GONON (Président de WAOUP), Edouard CATRICE (ELCIA), Benjamin TARRIER (Président de Krafteo), Erwan RICHARD (CTO de Revel'Home), Charles PELLÉ (Président de Revel'Home) et Pierrick LE CUNFF (Directeur Lead Management chez Eldo)

Les professionnels du secteur du bâtiment sont confrontés à des défis sans précédent : rénovation énergétique des logements (5 millions de passoires thermiques en France [source](#)), **contexte économique compliqué** (prévisions de -5% d'activité en 2024 [source](#)), **difficultés de recrutement** (80% des entreprises du bâtiment peinent à embaucher [source](#)), **exigence croissante des consommateurs** (90% des consommateurs influencés par les avis clients [source](#)), **complexité de la gestion quotidienne des opérations...**

Dans ce contexte, Revel'Home, ELCIA, Eldo et Waoup émergent avec une réponse collaborative et innovante : Krafteo, solution modulaire destinée à révolutionner la manière dont les professionnels du secteur gèrent et optimisent leur activité, garantissant une hausse du chiffre d'affaires, de la productivité et de la sérénité.

ELCIA

Eldo

WAOUP

Un nouveau partenaire stratégique au service des professionnels du bâtiment

Krafteo est né de la collaboration entre éditeurs de logiciels métiers (équipant aujourd’hui 15 000 professionnels du bâtiment sur un marché de 500 000 entreprises en France) et entrepreneurs et constitue ainsi un collectif français puissant.

« *Krafteo c'est avant tout une communauté fondée pour **simplifier la vie des professionnels du bâtiment**. Notre approche est profondément enracinée dans la compréhension des défis spécifiques des métiers du secteur et nos solutions sont développées en écoutant les besoins et préoccupations des "Krafters", une communauté de professionnels du bâtiment que nous avons intégrée dès le premier jour dans la réflexion* » précise Benjamin TARRIER, président et co-fondateur de Krafteo.

Krafteo se positionne comme le partenaire stratégique au service des professionnels du bâtiment et de l’habitat. Leur offrant une meilleure rentabilité, compétitivité et sérénité au travers d’une solution globale :

- une plateforme unique connectant les meilleurs logiciels de gestion du marché pour donner accès à une vue d'ensemble de l'activité en temps réel,
- des outils managériaux et commerciaux optimisés pour simplifier la gestion quotidienne des équipes et des opérations,
- un plan de progrès pour améliorer l'efficacité opérationnelle et financière de l'entreprise.

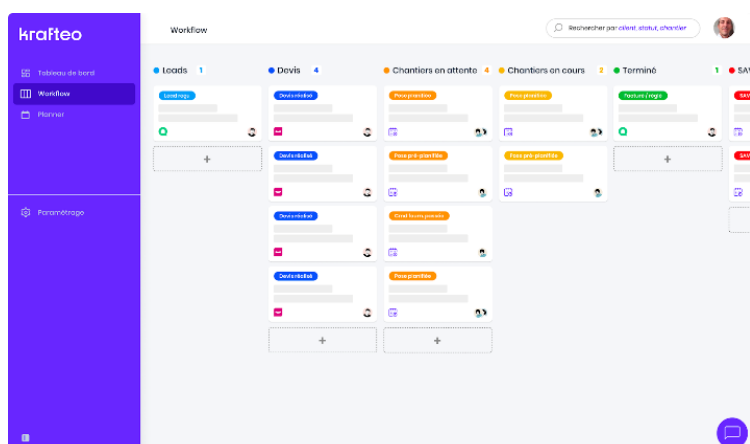
Devenir l'ERP modulaire des TPE/PME du bâtiment et de l'habitat

L’ambition de Krafteo est de construire un ERP modulaire qui gèrera l'ensemble des processus des TPE/PME du bâtiment en cherchant à élargir continuellement son offre. De nouvelles fonctionnalités y seront ajoutées par le biais de partenariats avec des éditeurs du marché ou de développements internes. **Cette aventure débute par un parcours dédié aux installateurs de menuiserie, et a vocation ensuite à adresser l'ensemble du secteur.**

2 solutions déjà disponibles :

1 - **Krafteo Connect** : une solution qui synchronise et uniformise les informations de ces différents logiciels, créant une source unique et fiable de données et supprimant la ressaisie inter logiciels, tâche chronophage et source d’erreur importante. Disponible pour le moment pour les professionnels de la menuiserie.

2 - **Krafteo Workflow** : une application qui offre une vue d'ensemble des opérations en temps réel (suivi, planification, détection des retards, alertes...), améliorant la gestion de chantiers, des équipes et des ressources et renforçant la communication et la collaboration au sein de l’entreprise.



La prochaine application, en cours de développement, permettra de digitaliser la planification d’équipes terrains sur les chantiers (prise de mesure, pose, SAV,...) et les équiper d’applications mobiles destinées à remplacer les dossiers papiers.

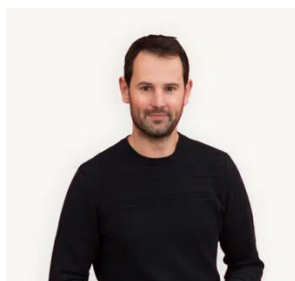


Benjamin Tarrier,
fondateur Krafteo,

Pourquoi avoir co-fondé Krafteo ?

« Après 15 ans à la direction d'équipes de développement dont 5 ans en tant que Directeur Produit d'ELCIA, j'ai développé la conviction qu'un éditeur de logiciel ne peut pas développer seul toutes les fonctionnalités dont a besoin son client pour gérer son activité mais doit se concentrer sur son cœur de métier, là où il apporte le plus de valeur.

Nous avons donc eu l'idée de Krafteo, qui permet de fédérer les meilleurs éditeurs de logiciel du marché et mettre leur force en commun au sein d'une plateforme globale. Nous allons y développer de nouvelles innovations qui viendront s'intégrer nativement dans des parcours métier et permettre aux professionnels du bâtiment et de l'habitat de gagner en temps, en productivité et en maîtrise de leur activité. »



Charles Pellé,
fondateur de Revel'Home

Quel en sera l'impact pour Revel'Home ?

« Krafteo permet à Revel'Home d'aller plus loin dans sa mission d'améliorer radicalement le quotidien des professionnels de l'habitat. En renforçant les connexions avec Prodevis et en créant un connecteur avec Eldo, Krafteo permet dès son lancement d'éviter bon nombre de ressaisies. Et c'est le début de l'histoire.

Pour Revel'Home, c'est en phase avec notre stratégie d'être la solution de relation client de référence sur le marché de l'amélioration de l'habitat. Revel'Home est une brique essentielle du parcours, l'interface avec le particulier. »

À propos de Krafteo :

Krafteo est une initiative collaborative entre éditeurs de logiciels et professionnels du bâtiment offrant une solution intégrée pour améliorer la performance, l'efficacité opérationnelle, la compétitivité et la sérénité des acteurs du secteur. Krafteo propose une plateforme connectée, des services d'accompagnement à la meilleure gestion de l'activité et un accompagnement personnalisé pour progresser.

www.krafteo.com

À propos de Revel'Home :

Revel'Home, c'est d'abord 15 ans d'expérience des co-fondateurs au contact des professionnels de l'habitat. Charles a accompagné beaucoup de professionnels et a souvent vu la galère du quotidien. Erwan a développé des sites et des applications métiers pour des marques leader de l'habitat.

Revel'Home, application de relation client des professionnels de l'habitat, ouvre un espace client au particulier pour accélérer toutes les interactions : RDV, échanges, signature électronique, paiement, PV de réception, avis client.

Basée à Nantes (44) et composée d'une équipe de 6 personnes, l'application Revel'Home a été lancée sur le marché en Janvier 2023 et accompagne plus de 1000 professionnels.

www.revelhome.pro